

SWARM

PROTEIN

Sales (m/w)
Vollzeit

Wir sind SWARM Protein und entwickeln hochwertige Sportnahrung mit nachhaltigem Protein aus Insekten. Wir sind kreative Lebensmittel-Pioniere und bieten dir viel Raum für Innovation und eigene Ideen. Wir suchen nach außergewöhnlichen Charakteren, die sich mit uns zusammen in unbekanntes Terrain wagen und Insekten als nachhaltige Proteinquelle salonfähig machen.

SWARM Protein ist ein Start-up. Wir haben ein offenes Mundwerk und pflegen einen offenen Umgang. Im Schwarm ist noch nicht alles definiert. Werde ein wichtiger Teil des Teams, schnapp' dir deinen Bereich, bau ihn aus und treibe ihn nach vorne.

DU SCHWÄRMST FÜR ...

VERTRIEB! Mit deiner offenen und positiven Art baust du schnell eine Verbindung zu Fitness-Studios, Crossfit-Boxen und Fachhändlern auf. Dafür zögerst du nicht, den Hörer in die Hand zu nehmen, um dich danach direkt auf den Weg zu deinen Kunden zu machen und sie von unseren einzigartigen Produkten zu begeistern.

ZUFRIEDENE KUNDEN! Enge Kontakte zu deinen Kunden sind dir sehr wichtig. Nur durch tiefes Verständnis deiner Kunden, ihrer Bedürfnisse und unseres Produkts entsteht eine langfristige und nachhaltige Kundenbeziehung.

MESSBARKEIT! Das Großartige am Vertrieb ist Messbarkeit. Du steckst dir ambitionierte Ziele und analysierst regelmäßig deine Zahlen und Erfolge. So kannst du schnell und agil Anpassungen an deiner Strategie vornehmen.

SICHTBARKEIT! Der Schwarm ist viel unterwegs. Gemeinsam im Team vertrittst du den Schwarm auf Messen oder Sportevents, erzählst viel zu unseren Produkten, bietest Probierhäppchen und machst viele Menschen zu Insektenessern.

NEUE WEGE! Du bringst dich mit neuen Ideen in die Gestaltung bahnbrechender Sales-Strategien ein und nimmst dich diesen Themen aktiv an und treibst sie nach vorne.

WAS DU OPTIMALERWEISE IN PETTO HAST:

- Leidenschaft, Biss, Humor und Teamfähigkeit.
- Vertriebserfahrung, idealerweise in den Bereichen Nahrungsmittel, Sporternährung, Einzelhandel, Fitness-Studios etc.
- Tiefes Interesse an trainingsoptimierter Sporternährung.
- Argumentationssicherheit, Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick.
- Starkes Einfühlungsvermögen und ein hohes Maß an Empathie.
- Hohe Zuverlässigkeit und eine strukturierte Arbeitsweise.
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und souveränes Auftreten.
- Hohe Reisebereitschaft.

START: 01.02.2017

EINSATZORT: SWARM Köln

Du hast Bock auf den Schwarm? Dann sende uns deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (ohne Bla Bla, dafür aber mit viel Ehrlichkeit und Herz) und deine Gehaltsvorstellung an:

worklove@swarmprotein.com